

Ng. Ph. Bửu Hạp

Cộng đồng Việt Nam tại Tiểu bang California vừa thành lập Phòng Thường Mại Việt Nam Tự Do, ngày 8/11/80 vừa qua tại Los Angeles.

Sau nhiều tháng ngày tổ chức, chúng ta cũng có thể nói là hạnh diện đã làm được một công việc đáng làm cho cộng đồng chúng ta.

Tôi đã nói phải hạnh diện vì thật là khó khăn mỗi quý tụ nổi một số anh em có nhiều nhiệt tâm nhiệt huyết để làm một công việc bất vụ lợi, để bị hiểu lầm để mà mang tiếng với người đồng hương.

Cách đây hơn 2 tháng, một số anh em đã quyết định thành lập cho bằng được Phòng Thường Mại Việt Nam Tự do. Ý kiến hay, việc làm tốt, nhưng chẳng ai chịu đứng mũi chịu sào để mà đứng tên thành lập. Có nhiều lý do để anh em không chịu đứng tên xin phép, cũng để hiểu, mà lý do chính có lẽ là chẳng anh em nào muốn hứng cái thất bại, hay ít ra cũng là những chuyện khó khăn, nhứt đầu và tổn kém lúc ban đầu. Trong buổi hội anh em đã đề cử anh Trần Kim Thúc, bác sĩ y khoa, để lãnh trách nhiệm đứng tên xin giấy phép thành lập Phòng Thường Mại Việt Nam. Sau chưa đầy 2 tháng cố gắng, và sau buổi hội để đúc kết thành quả tại Monterey Park trong hạ tuần tháng 7 vừa qua, Phòng Thường Mại Việt Nam đã ra mắt với đồng hương tối thứ hai 8/11/80 vừa qua, tại Viện Đại học Chapman với trên 300 nhà doanh thương, Kỹ nghệ gia và bạn hữu. Buổi hội hết sức thành công, phần lớn nhờ sự hợp tác chân thành của nhiều cơ quan chính phủ như S B A, Ngân hàng Security Pacific, Phòng thường Mại Hoa Kỳ vùng L.A., vv.....

Hiện nay hai Chapter sẽ được thành lập trước tiên, đó là Los Angeles và Orange County. Sau đó sẽ có Chapter ở San Diego, San Francisco, San Jose vv..... Cũng có thể mở nhiều Chapter ở nhiều Tiểu bang khác. Cách tổ chức như vậy hết sức tiện lợi, ít tổn kém mà lại dễ dàng nữa. Mỗi năm sẽ có cuộc bầu chọn những chức vụ chủ tịch những Chapter, rồi những chủ tịch những Chapter sẽ họp lại để bầu Chủ tịch Phòng Thường Mại VN.

Trong buổi ra mắt vừa qua có nhiều Ái hữu Công Chánh đến dự, như các anh Đoàn Trinh Giác, Bạch Văn Chu, vv...

Hiện tôi có mặt trong Ban chỉ đạo (Board of Directors) của Phòng Thường Mại, và anh em nhất định nhờ tôi lãnh việc tổ chức Phân Bộ Los Angeles. Tôi chưa giám nhận và đang thương lượng với anh Đoàn Trinh Giác hoặc là anh Nguyễn Long là hai người rất đứng đắn và được anh em nể nang đáng phải nhận lãnh công chuyện này. Tôi rất mong anh Giác nhận cho và tôi sẽ xung phong giúp sức, hết mình, như các anh đã biết tính tôi.

Sở có mặt của Phòng Thương Mại rất là hữu ích. Có nhiều mục tiêu, xa có, gần có, và đều rất quan trọng và cần kíp.

Những mục tiêu gần là :

- Kiểm kê những anh em đang làm nghề tự do, hay có dính liú đến thương trường, để mà lập một " niên giám ". Theo tin tức của một vài anh em làm nghề bảo hiểm thì trong số gần 100,000 người Việt hiện ở miền Nam Cali thì chỉ mới có chừng 500 người hành nghề tự do. Kể ra không mấy to lớn, nhưng cũng không phải là nhỏ.
- Chỉ dẫn cho những ai muốn hoạt động trong thương trường hay kỹ nghệ những điều cần phải biết về luật pháp về bảo hiểm, và vay bỏ, về quản trị v v....
- Giới thiệu doanh nhân Việt nam với những cộng đồng khác mà mình cần biết, cần gặp để thăng tiến.
- Giới thiệu những nhân vật hay những công ty có uy tín để giao thương.
- Tổ chức những buổi Hội thảo hay những khoá học cho những ai muốn hiểu biết thêm về nghề nghiệp.

Những mục tiêu xa hơn sẽ là :

- Công tác với Chính phủ trung ương hay các Chính phủ địa phương trong mọi chương trình có ích cho cộng đồng, để tỏ sự có mặt của chúng ta.
- Giới thiệu với doanh nhân Việt nam những chương trình của Chính phủ trung ương hay địa phương dành cho người thiểu số.
- Tạo nên được một sức mạnh về kinh tế, ảnh hưởng rất nhiều cho đời sống của tất cả cộng đồng đang sinh sống trên đất Hoa Kỳ này.

Công chuyện phải làm sẽ hết sức đa đoan và khó khăn, trở ngại sẽ không ít, và dĩ nhiên sự chỉ trích sẽ đến từ ba bên bốn bên, nhưng chuyện phải làm thì làm, và chúng tôi mong rằng những ái hữu vùng L.A. sẽ giúp đỡ chúng tôi thành tựu mỹ mãn.

Chuyện bên lề :

Sau đây là một vài chuyện bên lề đáng chú ý trong buổi ra mắt Phòng Thương Mại vừa qua.

Tiến sĩ Hải : Sau buổi thuyết trình, có phần đặt câu hỏi. Tiến sĩ Hải là một trong những người đã đặt câu hỏi. Anh Hải không phải chỉ đặt câu hỏi cho cơ quan SBA mà thôi, anh còn đưa ra nhiều chỉ trích cộng đồng người Việt rất nặng nề. Sau đây là những chỉ trích:

về SBA : là cơ quan tín dụng giúp đỡ người thiểu số hay là những người làm ăn mà có ít vốn. Anh Hải cho hay rằng anh hiện cần mở mang công việc làm ăn của anh ta (lo về thuế vụ và pension) mà đi vay SBA nhiều lần mà họ đều từ chối không cho. Việc này không thể có đủ thì giờ để trình

bây trong buổi hội thảo này cho nên người đại diện SBA sẽ mời anh Hải đến văn phòng và tìm cách giúp đỡ anh ta.
về công đồng người Việt làm ăn tự do : Anh ta chỉ trích rằng người Việt không chịu khó làm ăn với đại chúng người Hoa kỳ mà cứ muốn làm ăn riêng rẽ với người Việt với nhau mà thôi.

Tôi nghĩ rằng lời chỉ trích đó không những là quá đáng mà còn thiên càn nứa. Trong mọi cộng đồng người thiểu số, chuyện đầu tiên đến với họ là làm ăn với nhau cái đã, vì đã có sẵn một thị trường. Nếu có chẳng một số nhỏ đã làm ăn được với đại chúng khác thì cái đó là điều hết sức khó khăn không phải ai cũng làm được. Và chính vì mục đích giúp đỡ cho tất cả những ai muốn có thêm chút kinh nghiệm để làm ăn to lớn hơn mà Phòng Thường Mai Vietnam ra đời. Mong rằng anh Hải sẽ là người tích cực giúp đỡ cho hội đoàn mỗi này lớn mạnh thêm lên.

Tiến sĩ Trần Kiêm Lưu:

Anh Lưu là người có nhiều công giúp đỡ cho việc thành lập Phòng Thường Mai VN nhiều hơn ai hết. Anh đã chịu khó có mặt trong mỗi buổi họp. Anh lại là người then chốt trong việc tổ chức buổi ra mắt và buổi Hội thảo. Anh lại là người diu dắt buổi hội thảo làm cho người Việt hiểu được người Mỹ và người Mỹ hiểu được tiếng Việt. Công việc tổ chức thật chu đáo, đẹp đẽ. Rất tiếc hôm đó anh Lưu đã chấm dứt buổi hội quá mau làm cho chúng tôi không có thì giờ để cảm ơn anh trên máy vi âm. Anh Lưu cũng đã trù tính việc tổ chức những buổi Hội thảo sắp tới, mà nhất định sẽ thu hút nhiều người hơn vì kết quả hết sức mỹ mãn của buổi Hội thảo này.

Những khuyết điểm kỹ thuật cần tu chỉnh về sau :

Kỹ rồi có hơn 10 thuyết trình viên, phải nói trong 3 giờ, cho nên mỗi vị chỉ có 15' mà thôi. Tác cả đều cho là quá ngắn không đủ để trình bày đầy đủ ý kiến của mình. Vậy kỹ tôi xin dành cho mỗi vị ít nhất là 20 phút trở lên 30 phút.

Thuyết trình bằng hai thủ tiếng. Theo kinh nghiệm thì nếu quý vị nào muốn nói bằng tiếng Anh thì nên có một người khác đức kết bằng tiếng Việt hay ngược lại. Như vậy tăng thêm sự hào hứng và thương thưởng rõ ràng hơn là mình tự làm lấy.

Những thuyết trình viên nói Anh ngữ, nên có một gian bài và sổ lược bằng tiếng Việt vì cũng còn có một số cần đến bản tiếng Việt để làm tài liệu về sau này. (đã làm).

Cần mỗi nhiều dự thỉnh viên k. không cần phải là những người làm ăn buôn bán, vì họ cũng sẽ là những người sẽ nhảy ra thương trường này mai nhờ những buổi Hội thảo này.

Nên mỗi những nhà buôn, những nhà kỹ nghệ sponsor cho những buổi Hội thảo này, vì là một dịp để họ trình bày sản phẩm của họ. Nhờ đó buổi Hội thảo sẽ có thể đem lại chút thành tích tài chánh chăng?

Nên có sự quảng cáo rầm rộ thêm chút nữa để thu hút thêm người vào làm thành một ngày quan trọng trong cộng đồng người Việt chúng ta.

Tôi chúc vào tối thứ Sáu hay là tối thứ Bảy có lẽ tiện hơn là những tối khác, như có bạn đã đề nghị.

Những thuyết trình viên mà chỉ lên nói những chuyện đùng đùng quan trọng mà thôi cũng không hấp dẫn bằng những chuyện vui vẻ kinh nghiệm bản thân, làm cho hội trường thích thú hơn mà đi nhiên quên rũ rốn. Chúng tôi biết có nhiều vị thuyết trình vừa văn hoa, vừa duyên dáng, sẽ giới thiệu cho T S Lưu trong những buổi Hội thảo kế tiếp.

x
x x

Cộng đồng kỹ sư và kỹ thuật gia Vietnam đi cu sẽ phải đóng một phần quan trọng trong việc xây dựng và làm phát triển Phong Thương Mại Việt nam tại Hoa Kỳ, việc thành lập những phân bộ tại những nơi khác, các bạn phải tích cực giúp đỡ thì sự thành công sẽ thêm phần bao đảm và sự phát triển mỗi mong mạnh mẽ hơn. Các bạn là những thành phần cốt cán của kỹ nghệ xây cất, kỹ nghệ điện tử, kỹ nghệ hoá học vv... mà một số hiện đã thành công lớn.

Có điều chi cần biết thêm, xin các bạn liên lạc với chúng tôi,
Thân mến,

Tiểu lâm Mỹ.

A cho B biết một tiệm Hamburger ngon.

- "Nói ra thì anh ghê chú, thực sự ngon đạo đế. CHIEF COOK làm ngay trước mặt mình, đem thịt băm ra thớt, lấy vĩa ép dẹp xuống, lật qua, lật lại, kẹp vào nạch phải rồi lại kẹp vào nạch trái, đoạn bỏ vào chảo chiên vàng lên. Thật là đặc biệt mà cũng là thật ngon!".

B nói:

- "Thôi tôi biết chỗ đó rồi! Anh tối sớm, ra phía sau xem ông ta làm DONUT thì..
..... hết xảy".

Tiểu lâm Scotland. (xử của dân hà-tiên).

Ngày mai là lần thứ nhất được đi tắm biển, các trẻ mau giao mừng khắp khối. Một đứa hỏi cô giáo:

"Thưa cô, ngày mai tui em ăn mặc ra sao?"

Cô giáo trả lời: "Tui bây là còn nít, mặc gì cũng được, miễn che sơ là được rồi." Hôm sau ra biển có thấy 5 đứa tu họp nhau bàn tán. Cô lại gần rình xem. Thằng lớn nhất, tay cầm kéo, tay cầm một gang tay vừa cắt các ngón tay của gang vừa nói:

- Tao dãi nhất tao lấy ngón giữa, thằng A mập mà lun cho mấy ngón cái, thằng B nhỏ con lấy ngón út đi...